



Zur Verstärkung unseres Commercial Leasing Teams suchen wir engagierte und topmotivierte

## Leasing Manager/ Vermietungsberater (m/w/d)

SQM Property Consulting berät seit über 15 Jahren bundesweit Investoren und Eigentümer beim Development, der Vermietung und dem Verkauf von gewerblich genutzten Immobilien. Unsere Dienstleistung wird zunehmend nachgefragt und wir wollen mit hervorragend ausgebildeten, dynamischen Kollegen wachsen. Unser Ansporn ist, unseren Auftraggebern als deren Interessensvertreter bei der Restrukturierung, Konzeption, Vermietung und dem Exit exklusiv zur Seite zu stehen. Das von uns betreute Gesamt-Investitionsvolumen beträgt über 1,5 Mrd. Euro, bestehend aus mehreren Immobilienportfolien, Developments und Bestandsimmobilien.

### WAS WIR BIETEN

- Sicheres, langfristig orientiertes Arbeitsverhältnis
- Leistungsgerechtes Festgehalt mit zusätzlicher Erfolgsbeteiligung
- Firmen-KFZ zur Privatnutzung
- Optimale technische Ausstattung zur Remote-Arbeit
- Charmantes Büro mit gesunden Snacks, Getränken und Swapfiets
- Flache Hierarchien mit schneller Abstimmung
- Offene, persönliche u. professionelle Arbeitsatmosphäre
- Unterstützung durch eine/n Assistentin/-ten

Wir sind es gewohnt, mobil zu arbeiten und agieren bundesweit von unserem attraktiven Standort Münster aus. Dazu stellen wir Ihnen alle notwendigen Arbeitswerkzeuge wie ein aktuelles Smartphone, Tablet, Notebook und einen Firmen-PKW zur Verfügung. Durch gemeinschaftliche Events, Study Tours und Messen im In- und Ausland erweitern Sie kontinuierlich Ihren Horizont.

### WAS SIE ERWARTET

- Beratung institutioneller und privater Investoren
- Unterstützung des Buyside Advisory Investment Teams
- Enge Zusammenarbeit mit Assetmanagement des Auftraggebers
- Erstellung von Standortanalysen und Vermietungskonzepten
- Vermietung von Retailparks und Hybridcentern
- Vermietung von Innenstadt-Quartieren und Highstreet-Portfolien

Die Beratung während des gesamten Vermietungsprozesses liegt in Ihren Händen. Sie verantworten die Mietkalkulation, briefen die Auftraggeber, akquirieren Mieter, steuern den Vermietungsprozess und führen Verhandlungen bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss. Es findet ein stetiger Wissensaustausch im Team statt. Damit Sie eigenverantwortlich handeln können, erhalten Sie von uns den entsprechenden Freiraum.

### WAS WIR UNS WÜNSCHEN

- Immobiliennahes o. betriebswirtschaftliches Studium
- Wenn möglich Erfahrung im Immobilienvertrieb
- Interesse an Commercial Real Estate
- Sicherheit im Umgang mit Microsoft Office
- Repräsentatives, kompetentes Auftreten
- Kommunikative Persönlichkeit mit gutem Ausdrucksvermögen
- proaktive, lösungsorientierte Arbeitsweise
- Teamplayer/-innen

Wir freuen uns auf neugierige und selbstbewusste Persönlichkeiten, die Spaß am Umgang mit Menschen haben, auch mal einen Mißerfolg wegstecken können, sich aber ihre positive Grundhaltung immer bewahren.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns sehr auf Ihre Bewerbung an [bewerbung@sqm.de](mailto:bewerbung@sqm.de), persönlich gerichtet an unseren Geschäftsführer Herrn Guido Müller.

**SQM Property Consulting GmbH & Co. KG**

Johanniterstraße 1 • 48145 Münster • Tel. 0251 / 620 820 • [www.sqm.de](http://www.sqm.de)

**SQM**  
the right decision